



转板

—— 永远在路上 ——

十分钟短片剧本

作者：奥米豆

aomidou.com

内容简介

一句话梗概：四十岁的翻译公司老板奥米，是新三板的老股东——她手里的"中科精工"在创新层趴了五年，唯一的指望就是"转板北交所"。北交所开锣后，中科精工的董秘在路演时慷慨陈词："转板通道已经打通，我们是第一批候选！"她信了五年，加仓了五次，成本从 3 元加到 9 元。五年后，公司第四次"筹备转板"，她的股友（券商保代）喝多了告诉她实话："转板的财务门槛你们永远够不着——董秘知道，我们知道，就你们不知道。"转板"两个字，是这家公司最值钱的资产，比它的厂房值钱多了。"

核心现象：转板预期收割：北交所设立后，新三板公司"转板"成为估值兴奋剂——只要公司释放"筹备转板"信号，股价就能翻倍。但转板有明确的财务与合规门槛（市值、利润、合规记录），多数公司永远够不着。于是"转板"从目标变成了工具：每次股价低迷、股东需要减持、公司需要融资，就"启动转板筹备"——永远在路上，永远不到站。散户等的是"转板成功"的兑现，公司卖的是"正在转板"的预期。

人物表

奥米	40 岁，翻译公司老板，新三板资深股东，本片主角
保代	券商保代，奥米的股友（真相担当）
翻译	公司合伙人
股友	其他新三板股东
董秘	转板话术输出者

声明：本剧本纯属虚构，人物、机构均与现实无关，不构成任何投资建议。股市有风险，投资需谨慎。转板上市需满足严格的财务与合规条件，请关注公司公告的实际进展。

第一场 第四次筹备

第一钩 · 0:00—0:50

△ 翻译公司，深夜。奥米盯着手机：中科精工公告《关于启动转板上市筹备工作的提示性公告》——这是她持股五年来，第四次看到同样的标题。股价早盘涨停。

△ 她的持仓成本 9 元，现价 7.2 元。前三次"筹备转板"的剧本她已倒背如流：公告，涨停，回调，沉寂，一年后"因战略调整暂缓"。

翻译（合伙人收拾东西下班）奥米，又"筹备"了？你这五次加仓，全是"筹备"的时候加的吧？

奥米（盯着屏幕）这次不一样。转板办法出了征求意见稿，赛道打通了。

翻译（叹气）五年前你第一次说"不一样"，也是这句话。

△ 黑屏字幕：六年前。

（旁白）我做翻译，最懂一个词的分量——"信达雅"里，"信"是第一位：原文是什么，就翻成什么。后来我在股市里学会了另一个词："转板"——一个翻译了六次、原文从未存在的词。

第二场 老股东

0:50—2:40

△ 六年前。新三板创新层，中科精工路演。董秘面对二十几个自然人股东，PPT 上一行大字：《转板上市路径规划》。

董秘（激昂）各位股东，监管明确"转板通道"，我们是创新层优质企业，利润、成长性都符合转板条件！转板成功，估值至少翻三倍！

奥米（举手）大概什么时候能转？

董秘

快则一年，慢则两年——取决于监管进度。但方向是明确的，通道是畅通的！

△ 奥米以 3 元买入 20 万股。此后六年，剧本循环：股价跌到 2 元，公告"筹备转板"，涨到 4 元，她加仓；跌到 3 元，公告"与券商签订辅导协议"，涨到 5 元，她再加仓；辅导期"发现问题，整改中"，跌回 3 元，她咬牙补仓——"越跌越买，转板成功一次就全回来了"。

△（伏笔：六次"筹备"公告的共同特征——全部发布在股价跌破大股东质押平仓线的两周内；全部在公告后一个月内出现"股东减持"或"定向增发"。）

股友

（群里）转板成功咱们就是北交所的原始股！现在买，等于十年前买创业板！

奥米（跟帖）坚定持有，静待花开。

第三场 保代的酒

2:40—4:20

△ 回到当下。第四次"筹备转板"公告当晚，奥米约了她的股友老陈——某券商的保代，保荐过两家北交所公司——喝酒。

保代（三杯下肚，压低声音）奥米，我跟你交个底：中科精工，我这六年，拒绝过三次他们的转板辅导邀请。你知道为什么吗？

奥米 为什么？

保代

（掏出手机，翻出一份财务数据）转板的硬门槛：最近一年净利润不低于2500万，加权净资产收益率不低于8%，市值不低于2亿。中科精工呢？连续三年净利润1200万、900万、1400万——差着一倍。更关键的是这个——（指着一行）"最近一年财务报告未被出具保留意见"——他们去年的审计报告，是带强调事项段的。这种报告，报上去第一天就被刷下来。

奥米（手在抖）那董秘为什么还说"条件符合"？

保代（苦笑）他说的是"创新层的条件符合"——创新层是挂牌条件，转板是上市条件，中间隔着一整条银河。奥米，你知道新三板公司里，真正够得着转板门槛的有多少吗？不到5%。但"筹备转板"这个公告，对剩下95%的公司来说，是零成本的利好——股价涨停一天，大股东质押的危机就解除一次，定向增发就能多募

20%。这个公告值多少钱？值一个涨停。而涨停，足够他们再熬一年。

"转板"两个字，是全社会最昂贵的进行时——它不是目标，是货币。公司用它换时间，大股东用它换空间，券商用它换业务，只有散户，用它换信仰

。

第四场 六次剧本

4:20-5:50

△ 第二天，奥米把六年的公告全部打印出来，铺在翻译公司的会议桌上——她用了做翻译的“原文对照法”：

△ 特写六份公告的并排——标题一模一样：《关于启动转板上市筹备工作的提示性公告》。发布时间：第一次，股价跌破大股东质押预警线前 9 天；第二次，定向增发询价前一周；第三次，减持新规出台前；第四次，股价创两年新低。

△ 她再翻出六次公告后的公司动作：第一次后，大股东解除质押 800 万股；第二次后，定增募资 1.2 亿；第三次后，二股东减持 400 万股；第四次后——公告里写“已聘请某券商作为辅导机构”——她查了，那家券商的“辅导备案”，在地方证监局的官网上查无记录。

翻译（看着满桌的纸）奥米，你这在干嘛？

奥米（声音异常平静）做笔译。原文是“我们需要股价上涨”，译文是“我们筹备转板”。我做了二十年翻译，今天才发现，最挣钱的翻译，不在翻译公司，在股转系统的公告里。

△ 那天下午，她把 60 万股全部挂出。成交的均价 7.4 元，比前一天的涨停价低了 12%——她等不及了，她怕再等一次“筹备”，自己会再信一次。

同一个公告发六次，只有两种解释：要么公司在第六次突然拥有了前五次都没有的能力，要么前五次的目的从来不是“转板”。奥米用翻译的原文对照法，读出了真正的原文：不是我们快转板了，是我们又需要股价涨了。

第五场 群里的战争

5:50-7:00

△ 她清仓的消息在股东群里炸开了锅。

股友（刷屏）奥米你疯了？转板前夜你跑？北交所政策马上出！

股友（另一个）她肯定是听了什么谣言，别被她带节奏！

奥米（发了一段话，然后退群）各位，我翻译了六次公告，发现原文从来没变过。我贴六份公告的对比图在这里，你们自己看发布时间、股价位置、后续动作。我不是看空公司，我是看懂了“转板”这两个字的用法——它是一道菜，

每次上桌的时候，都是大股东先动筷子。我先下桌了，你们慢用。

△ 三个月后，中科精工第四次"暂缓转板筹备"，公告理由是"综合考量资本市场环境"。股价跌回 5.1 元。群里有十几个人加了她好友，问同一个问题："现在跑还来得及吗？"

奥米（给每个人的回复都一样）来得及的从来不是跑，是别再信。转板这件事，等它真的递交申请、真的受理、真的过会——三步公告，每一步都可以在交易所官网查到编号——你再回来买，晚不了三天，但你能省下三年。

"转板"的正确打开方式只有三步：辅导备案（地方局可查）、申请受理（交易所公告）、过会（上市委名单）。三步之前的一切"筹备"，都是文学创作——你可以欣赏，不要投资。

第六场 保代的收费清单

7:00-8:10

△ 半年后，老陈给她看了一份"新三板市值维护报价单"——某咨询公司的内部资料：

△ 特写清单——"转板筹备公告：效果：涨停 1-3 日，适用场景：质押预警、增发定价、减持窗口。费用：8-15 万。备注：可重复使用，建议间隔 6 个月以上。"

保代（指着"备注"）看见没，"可重复使用，建议间隔 6 个月以上"——人家自己都写明白了，这是常规武器，不是战略目标。奥米，你知道新三板有多少家公司用过这个服务吗？我估，三成。你知道真正转板成功的有多少吗？去年，全市场，17 家。3000 家公司，17 家转板成功，900 家发布过"筹备公告"——这个比例，比考清华难，比买彩票容易，恰好卡在"让你相信"的区间。

奥米（把报价单拍照存证）这个能举报吗？

保代（摇头）举报什么？公告写的每一个字都合法："筹备"是动词，不是完成时；"启动"是开始，没承诺结束。这跟"我在减肥"一样——永远合法，永远进行，永远没瘦。

"筹备"是金融词汇里最好的时态——永远现在进行时，永远未完成。你买的不是转板成功，是"正在转板"的故事；而故事，是可以无限续集的——只要每集的票房，够大股东解一次质押。

第七场 真正的转板

8:10-9:20

△ 又一年。中科精工第五次"筹备转板"——这次是真的：公告里有了辅导备案编号，三个月后交易所受理，六个月后过会。股价从 5 元涨到 12 元。

△ 奥米没有买回一股。群里有人@她："你看，坚持的是我们，你跑早了。"

奥米（在群里回了一段话）各位，恭喜你们。但请算一笔账：从 3 元拿到 12 元，你们用了六年，年化

26%——这是你们应得的，我佩服。但我在这六年里的五次加仓，成本 9 元，如果我拿到 12 元，年化只有 5.8%——不如买理财。我不是看空转板，我是看清了自己：我没有能力在六次谎言里分辨出第七次真话。我的退出，不是对公司的判决，是对自己能力边界的承认。

△ 那晚，她在翻译公司的墙上挂了一块新牌子：

本司接稿三不接：原文不存在的，不接；时态含糊的，不接；需要"相信"才能读懂的，不接。

翻译（笑）你这是翻译原则还是炒股原则？

奥米（也笑）是同一个原则——信达雅的信。信者，不欺。他们欺人，我们不能自欺。

承认自己"分不清七次里的哪次是真的"，是散户最锋利的武器——你不需要每次都赢，你只需要不在前六次里输光。

第八场 终点站

9:20-10:00

△ 又两年。奥米的翻译公司接了一个新领域的活：给北交所的上市公司做年报翻译。甲方财务总监是个爽快人，吃饭时聊起往事："奥总，你以前炒新三板？我们就是从新三板转板来的。"

奥米（愣了一下，笑）恭喜你们，是真转板的那 17 家之一。

财务总监（摆手）什么 17 家，我们是熬了八年、整改了三年才够着门槛的。奥总，跟你说句实话——转板这件事，真的不是"筹备"出来的，是"熬"出来的。每年审计、每年合规、每年利润往上爬，爬到门槛自己来找你。那些"筹备转板"的，我知道好几家——他们的筹备部，就两个人，一个董秘，一个打印

机。

△ 奥米笑了很久。回家路上，她给当年群里的十几个好友，群发了一条消息：

奥米 各位，我见过真转板的公司了。区别只有一句话：假的转板，公告写在股价低迷时；真的转板，年报写在每一个平常的年份。你们以后再看到"筹备"两个字，先去查它的审计报告——利润不够门槛的，"筹备"就是故事会；利润够门槛的，不用筹备，券商排队上门。

△ 黑屏字幕：新三板的 3000

家公司里，"转板"是最长的路，也是最好的饵。路的尽头站着 17 家真转板的公司，路的两侧躺着 900 家"筹备过"的公司，和无数相信"这次不一样"的股东。愿每一位持有"转板预期"的投资者，都能学会奥米的原文对照法——把公告当原文读，把股价当译文看：译文再美，原文里没有的，永远是空中楼阁。

△ (完)

aomidou.com

节奏与悬念设计说明

时间点	钩子 / 铺垫	作用
0:00	第四次筹备	生死开局：循环的剧本
1:50	第一次路演	信仰的建立
2:50	保代的财务门槛	机制全解
4:20	六份公告对照	原文对照法
5:50	"转板两个字是货币"	醍醐灌顶核心句
7:00	可重复使用的备注	行业报价单
8:10	承认自己分不清	题眼
9:20	真的转板公司	终钩：熬出来的门槛

拍摄与传播提示

1. "原文对照法"是系列最优雅的解构工具——翻译的职业本能成了拆穿公告的武器，两个世界再次互相照亮。
2. 专业细节：北交所转板/上市的财务条件、辅导备案查询路径，请北交所从业人士把关。
3. 与《原始股》构成"上市幻觉双骗"——那集讲"挂牌冒充上市"，这集讲"筹备冒充转板"，同一个家族的话术。
4. 觉悟句只说一遍："译文再美，原文里没有的，永远是空中楼阁。"
5. "筹备部两个人，一个董秘一个打印机"是系列最佳讽刺台词——可做海报。

关于奥米豆



奥米豆 (aomidou.com) 是一个专注数据与心性训练的投资成长网站。

《转板》里的奥米，用六年学会了“原文对照法”。体系的价值，就是信达雅的信：公告是原文，股价是译文；译文会骗人，原文不会。

在奥米豆，你可以：

- 用数据训练眼——转板三步验证：辅导备案编号、受理公告、过会名单，一步不能少；
- 用心性训练手——“筹备”“启动”“推进中”写进纪律清单：现在进行时，永远不完成；
-

最终形成属于自己的投资体系——分不清七次里的哪次是真的，就一次都不押。

原文没有的，译文再美也是空中楼阁。

奥米豆 · aomidou.com

—— 本电子书由奥米豆出品 · aomidou.com ——